

Partner Sales Deutschland

Approved Partner

Firma: _____

Ansprechpartner: _____

Straße: _____

PLZ: _____

Ort: _____

Telefon: _____

Telefax: _____

E-Mail: _____

Für unsere Antwort wichtig!

Endkunde

Datum: _____

Firma: _____

Straße: _____

PLZ: _____

Ort: _____

Das Projektpreisverfahren gilt für alle Siemens Approved Partner.

Demo- / Inhouse-Equipment

Partnerstatus im Go Forward! Programm:

Select Partner

Plus Partner

Premier Partner

1. Der Projektpreis wird über folgenden Distributor beantragt:

Name des Distributors: _____

Faxnummer des Distributors: _____

Hinweis: Die Gültigkeit dieses Formblatts endet am 30.09.2009.

2. Welches System wird durch die neue Anlage abgelöst?

Hersteller	Modell	Lieferant
_____	_____	_____

3. Name Mitbewerber

Hersteller	Modell	Anbieter
_____	_____	_____

4. Listenpreis für das Projekt GRPL: _____ € (mind. 20.000 € GRPL)

5. Benötigter Projektpreis (realistisch), der zur Auftragserteilung führt: _____ € (Wunschpreis)

6. Anmerkungen zum Projekt: _____

Die Konfiguration der Anlage ist beigefügt (ohne Konfiguration können wir keine Projektpreise stellen).

Hinweis: Die Verantwortung für die Lauffähigkeit der Konfiguration trägt der Approved Partner. Mit logischer Prüfung durch Visual Project ist die Gefahr von Konfigurationsfehlern gering. Mehrkosten durch fehlerhafte Konfigurationen, die nach erhaltenem Projektpreis festgestellt werden, trägt der Approved Partner. Dies wird durch Unterschrift auf diesem Projektantrag bestätigt. Es werden nur vollständig ausgefüllte Formulare bearbeitet.

7. Approved Partner senden das Formular bitte an Ihren Distributor!

Name des Bearbeiters in Druckbuchstaben: _____

Datum und Unterschrift: _____

8. Distributoren bestätigen bitte die sachliche und logische Prüfung und senden dieses Formular an folgende Faxnummer: 0211-399-57-3109

Name des Bearbeiters in Druckbuchstaben: _____

Datum und Unterschrift: _____